

## 小規模事業者持続化補助金 ヒアリングシート

### (事業所概要)

事業所名

事業所所在地

代表者名

営業時間

定休日

T E L

F A X

メール

担当者名

担当者携帯

法人 会社役員 名 従業員 名 パート 名

個人 家族従業員 名 従業員 名 パート 名

### (事業所の経歴)

.

### (代表者個人の経歴)

.

### (現在の事業内容)

.

(現在の取扱商品、サービス) 直近の決算よりだいたいだけでも構いません。

※ 飲食店でも、ランチ営業、夜営業、出前、持ち帰りなどで区分して下さい。

	商品、サービス	売上割合 (%)	売上額 (万円)	利益率 (%)	利益額 (万円)
①					
②					
③					
④					
⑤					
⑥					
計		100			

### (取引先の情報)

※ 販売先が一般であっても、周辺の会社員、地域の家族連れ、学生などで区分して下さい。

	取引先	割合 (%)	強みや弱みなど
販売先	<ul style="list-style-type: none"><li>・</li><li>・</li></ul>		
仕入、外注先	<ul style="list-style-type: none"><li>・</li><li>・</li></ul>		

(現在の取扱商品の強み、サービスの強み、セールスポイント、高知の同業者と比べて)

10個以上目標に書いてください

※ いろいろと厳しい中でも現在事業を続けていられる要因を探ってください。

・

(代表者、協力者などの技術、ノウハウなどの強み、高知の同業者と比べて )

10個以上目標に書いてください

※ いろいろと厳しい中でも現在事業を続けていられる要因を探ってください。

•

(当事業所において困っている事、気掛かり、心配な事)

5個以上目標に書いてください

•

(今後、検討している事業の取り組み案、当補助金でやりたいこと、広げたい販路先)

1、社会貢献度 ※ 計画している事業が多くの方のメリットになる点

•

2、新規性、独創性 ※ 計画している事業が、業界初がベストですが高知初でも充分です。

•

3、経済性 ※ 計画している事業により、どんな成果が見込まれるか、新たな雇用が生まれるか等

•